



## TREINAMENTO - GESTÃO ESTRATÉGICA DE VENDAS.

SAIBA COMO TORNAR O PROCESSO DE VENDAS DA SUA EMPRESA MAIS EFICIENTE, CONHECENDO MELHOR O SEU CLIENTE E PREPARANDO A SUA EQUIPE. ADOTE UMA POSTURA POSITIVA E DINÂMICA PARA ALCANÇAR OS RESULTADOS PRETENDIDOS.

**DATAS E HORÁRIOS:** 3, 4, 5 e 6 de outubro de 2016 - DAS 18H30 ÀS 22H30.

**CARGA HORÁRIA:** 16 HORAS, MAIS 2 HORAS DE CONSULTORIA.

**INVESTIMENTO:** R\$240,00 EM DUAS PARCELAS DE R\$120,00, EM 10/10/2016 E EM 10/11/2016.

**PÚBLICO-ALVO:** EMPRESÁRIOS E COLABORADORES.

**LOCAL:** AUDITÓRIO DA ACI.

**PALESTRANTE:** SIRLANDEI MARIANO DA SILVA

PÓS-GRADUADO COM MBA EM GESTÃO COMERCIAL PELA FUNDAÇÃO GETULIO VARGAS, COM MBA EM MARKETING EMPRESARIAL PELO CENTRO DE EDUCAÇÃO BRASIL EUROPA E GRADUADO EM ADMINISTRAÇÃO, COM HABILITAÇÃO EM MARKETING, PELA UNIVERSIDADE CAMILO CASTELO BRANCO.

ATUA COMO CONSULTOR DE NEGÓCIOS HÁ MAIS DE 10 ANOS, NAS ÁREAS DE MARKETING E GESTÃO DE EMPRESAS, ACUMULANDO GRANDE EXPERIÊNCIA EM MARKETING ESTRATÉGICO, EMPREENDEDORISMO, INOVAÇÃO, VENDAS E DESENVOLVIMENTO DE EQUIPES.

ATUALMENTE É CONSULTOR DO SEBRAE - SP, ATENDENDO NO ESCRITÓRIO REGIONAL DE SÃO JOÃO DA BOA VISTA NAS ÁREAS DE ESTRATÉGIA, MARKETING, E INOVAÇÃO.